7 áreas para fortalecer la Cultura Immunotec



Cultura de Emprendimiento



- · Hacer una planeación diaria, semanal y mensual.
- · Crear el hábito de estar activos en Autoenvío.
- · Distinguir entre Consumidores y Constructores de Negocios.



Cultura de Duplicación

- · Respeta el sistema, es sagrado.
- · "Fórmula para la duplicación"

Llevar a un gran grupo de personas a realizar algunas accione simples durante un período sostenido de tiempo.

Utilizar todos las mismas herramientas.



Cultura de Clientes



- · Identificar 10 Clientes que muevan el producto.
- · Promocionar el nuevo programa de recompensas.
- · Tener más Clientes que Consultores.



- · Construir Rangos sólidos reales.
- · Definir tiempo para alcanzar cada Rango.
- · Calificar el Rango cada mes.





Cultura de invertir en el negocio



- · En líneas a distancia.
- · Herramientas.
- · Asistir a eventos.



Cultura de Edificación

- · Enseña a tu equipo a edificar a tus líderes ascendente.
- · Edificar a las líneas hermanas y trabajar en equipo.
- · Invitar a los líderes fuertes a los diferentes eventos.



Cultura de Eventos



- · En cada evento promover el siguiente.
- · Crear campañas para promover.
- · Sé ejemplo de puntualidad, atención y aplicación de lo aprendido.

